



Aria United
business & funding consultancy

PREZENTARE

PROGRAMUL REGIONAL CENTRU

APELUL PRC/172/PRC_P2/OP1

**- Întreprinderi digitale pentru o economie avansată
sectoarele de specializare inteligentă**



OBIECTIVUL

Obiectivul general al acțiunii este încurajarea adoptării și utilizării tehnologiilor digitale în afacerile IMM-urilor din Regiunea Centru, care să conducă la avansul tehnologic și la îmbunătățirea proceselor tehnologice.

TIPUL DE APEL

Prezentul apel de proiect este de tip competitiv, cu **termen-limită** de depunere.

VALOAREA **MINIMĂ** - **MAXIMĂ** ELIGIBILĂ

Alocarea prezentului apel de proiecte este de **32.014.709 €**

- Valoarea **minimă** nerambursabilă a unui proiect: **15.000 €**
- Valoarea **maximă** nerambursabilă a unui proiect: **200.000 €**

Cofinanțarea din partea solicitantului este de **minim 10%** din valoarea cheltuielilor eligibile;

CALENDAR PROGRAM

- Data și ora de **începere** a depunerii de proiecte: 15.12.2023, ora 12.00;
- Data și ora de **închidere** a depunerii de proiecte: 15.05.2024, ora 12.00;

JUDEȚELE ELIGIBILE

Acest apel vizează Regiunea Centru:

- Alba,
- Brașov,
- Covasna,
- Harghita,
- Mureș,
- Sibiu,

SOLICITANȚII ELIGIBILI

- Beneficiarii eligibili sunt societățile comerciale, care se încadrează în categoria IMM-urilor:
 1. microintreprindere;
 2. intreprindere **mica**;
 3. intreprindere **mijlocie**;

- Solicitantul a desfășurat activitate pe o perioadă corespunzătoare cel puțin unui an fiscal integral, nu a avut activitatea suspendată temporar oricând în anul curent depunerii cererii de finanțare și în anul fiscal anterior și a înregistrat profit din exploatare (>0 lei) în anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare sau în anul 2019;
- O întreprindere care depune cererea de finanțare în cursul anului 2023, trebuie să fi fost înființată cel mai târziu la 3 ianuarie 2022 (prima zi lucrătoare din anul 2022) și să fi înregistrat profit din exploatare la 31 decembrie 2022;
- Solicitantul a înregistrat un număr mediu de salariați de cel puțin 1, în anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare sau Solicitantul are cel puțin un salariat cu normă întreagă pe perioadă nedeterminată;
- În etapa de contractare, la data semnării contractului de finanțare, solicitantul trebuie să aibă deja domeniul/domeniile de activitate eligibil/e (clasa CAEN) vizat/e de investiție, înscris/e în obiectul de activitate (conform certificatului constatator ORC), indiferent dacă acesta reprezintă activitatea principală sau secundară a întreprinderii.
- În etapa de contractare, la data semnării contractului de finanțare, solicitantul trebuie să aibă deja domeniul/domeniile de activitate eligibile vizat/e de investiție, autorizat/e la sediul (principal sau secundar) identificat ca loc de implementare a proiectului.

CHELTUIELI ELIGIBILE

Active **necorporale**:

- Software achiziționat sau dezvoltat/adaptat la comandă, precum: RPA (Robotic Process Automation), CRM (Customer Relationship Management), PLM (Product Lifecycle Management), ERP (Enterprise Resource Planning) și AI (Artificial Intelligence), tehnologii blockchain, tehnologii lingvistice bazate pe inteligență artificială, sisteme/soluții de administrare a spațiilor - pentru gestiunea utilităților, monitorizare consumuri etc.;
- Software personalizat pentru prezența online: website-uri de prezentare și promovare, magazine, soluții de e-commerce;
- Software de securitate cibernetică;
- Alte tipuri de software disponibil pe piață sau creat la comandă;
- Cheltuieli de instalare, configurare și punere în funcțiune, inclusiv cheltuieli de testare;

! Pentru a fi eligibile, activele necorporale pot fi achiziționate exclusiv sub formă de licență, care să fie înregistrată ca mijloc fix în contabilitatea beneficiarului **!**

Active **corporale**:

- dispozitive și echipamente integrate cu soluții digitale, ce pot servi pentru automatizări și robotică; dispozitive și echipamente aferente e-commerce, IoT (Internet of Things), tehnologii blockchain, etc.,
- echipamente IT care să asigure capacitate de memorie/spațiu de stocare fizic sau într-un cloud privat, rezultând, astfel, un activ deținut de beneficiar;
- orice echipament care poate conduce la operaționalizarea activelor necorporale achiziționate, specifice digitalizării solicitantului, prin utilizarea tehnologiei informației.
- cheltuieli de instalare, configurare și punere în funcțiune, inclusiv cheltuieli de testare;

- Active corporale/necorporale, necesare realizării rețelei LAN/WiFi;
- Servicii de instruire a personalului în vederea operaționalizării soluțiilor digitale care fac obiectul proiectului. Valoarea investițiilor în instruirea angajaților nu poate depăși 5.000 euro/proiect. Pentru aceste cheltuieli se va aplica opțiunea de costuri simplificate sub formă de cost unitar;
- Servicii de trecere a arhivelor din analog/dosare/hârtie în digital indexabil;
- Servicii de consultanță pentru elaborarea și pentru managementul/implementarea proiectului, inclusiv cheltuielile pentru elaborarea planului de digitalizare;
- Auditul financiar;
- Auditul de maturitate digitală;

APLICAREA PRAGULUI DE CALITATE

Acest apel fiind un apel competitiv cu termen limită de depunere, proiectele vor fi ordonate în funcție de punctajul obținut (care trebuie să fie peste pragul minim de calitate de 50 puncte).

Ordinea în care va fi demarată etapa de contractare a proiectelor este ordinea descrescătoare a punctajelor obținute în urma evaluării tehnice și financiare, conform sesiunilor de depunere.

INTENSITATE DIGITALĂ

Se acordă punctaje pentru proiectele care prevăd evoluția gradului de digitalizare al solicitantului după implementarea proiectului, conform DESI 2019.

Intensitatea digitală (DESI) măsoară disponibilitatea la nivel de firmă a 12 diferite tehnologii digitale după cum urmează:

- 1) Acces la internet pentru minimum 50% din angajați care utilizează computere în scopuri de afaceri (câte un user diferit pentru fiecare angajat care utilizează computerul);
- 2) Contracte încheiate cu specialiști IT;
- 3) Acces la Internet de mare viteză (cel puțin 30 Mbps);
- 4) Achiziția de dispozitive mobile de internet pentru cel puțin 20% dintre angajați;
- 5) Număr pagini web fără funcții complexe;
- 6) Un site web cu funcții sofisticate;
- 7) Număr platforme social media utilizate;
- 8) Număr soluții pentru publicitatea plătită online;
- 9) Achiziționarea de servicii de cloud computing de nivel mediu-mare;
- 10) Număr sisteme de trimitere de facturi electronice adecvate procesării automate;
- 11) Realizarea de vânzări prin intermediul comerțului electronic care reprezintă minimum 1% din total cifra de afaceri);
- 12) Realizarea de vânzări prin intermediul comerțului electronic de tip business-to-consumer (B2C) care reprezintă minimum 10% din totalul volumului de comerț electronic.

- Se consideră că prin proiect se atinge un nivel de intensitate ridicat doar în situația în care se utilizează **cel puțin 7 din aceste 12 tehnologii digitale;**



Alina Anton
Manager Companie
alina@ariaunited.com
+40722.773.779

*Suntem alături de dvs. pentru a
obține finanțarea dorită și a
implementa cu succes proiectul
câștigat.*

*Vom fi partenerul dvs. de încredere
până la final și ne vom asigura că
veți dori să obțineți și alte finanțări
alături de noi!*